

## Lidmaatschapsreglement 1.2

De partijen/leden komen het volgende overeen:

---

### 1. Algemeen

**Flywheel Impact** is een coöperatie /samenwerkingsverband tussen investerende ondernemers, opgericht om zijn individuele leden te laten onderscheiden als gezamenlijke investerings vehicle.

Flywheel Impact wordt als naam naar buiten gedragen door de leden.

---

### 2. Doel

Het hoofddoel van Flywheel Impact is het ondersteunen van Nederlandse ondernemingen, die een groeisprong willen maken en daarbij extra ondersteuning nodig hebben.

In beginsel richt Flywheel Impact zich op volgende type ondernemingen, die ze wil ondersteunen:

- (Tech) ScaleUp's. Dit zijn intrinsiek gemotiveerde bedrijven die minimaal 3 jaar bestaan, minimaal 5 medewerkers hebben en een bewezen omzet van ongeveer 500K of meer hebben gerealiseerd. De bedrijven zijn actief met hardware, software en/of een combinatie hiervan. De bedrijven hebben een recurring component in de omzet en een potentie om 15% Return on Investment te bereiken in de komende jaren.

Flywheel Impact en haar leden zijn bekend met en hanteren de 3G Toewijdings methodiek om deze ondernemers te ondersteunen.

- Groeikapitaal - Flywheel's doel is zich te committeren met een investering in de gekozen ondernemingen
- Groeiformule - De gekozen investeringen dienen de Impact Groeiformule te volgen
- Groei-mentor - Flywheel stelt een Groei-mentor ter beschikking aan de gekozen investering, waarmee op gedisciplineerde wijze de Impact Groeiformule levend wordt gehouden.

Flywheel Impact verenigt de kennis en competenties van de verschillende leden. Deze kunnen ingezet worden bij de mogelijke investeringen, afhankelijk van de behoefte van de onderneming. Per case wordt dit bepaald.

---

### 3. Lidmaatschap

Nieuwe leden voldoen aan criteria bij toelating tot lidmaatschap en gedurende hun lidmaatschap. Indien een lid niet meer aan deze criteria voldoet, kan het verplicht worden zijn lidmaatschap op te zeggen.

De volgende criteria zijn van toepassing om lid te kunnen worden:

- onderschrijven van het 3G Toewijdings methode op basis waarvan mogelijke investeringen gedaan worden.
- lid heeft een eigen BV (holding) en/of aantoonbaar 5 jaar (ex) ondernemer geweest
- Lid volgt de interne onboarding ScaleUp Impact cursus om de Impact Groeiformule te begrijpen en daarmee ook de 3G Toewijding methodiek.
- Het participierend lid moet een goede financiële reputatie hebben
- Het participierend lid zal bij aanvang van het lidmaatschap een entree fee van minimaal 25.000 Euro aan certificaten kopen van de Flywheel coöperatie. Certificaten zijn het eigendomsrecht en geven recht op stemming en winstdeling. E.e.a. zoals geregeld in de statuten.
- De coöperatie heeft het gelijkheidsprincipe als uitgangspunt; daarom is het niet mogelijk om meer dan 3x 25.000 Euro aan certificaten te kopen per lid.
- Een investeringsbeslissing kan alleen als minimaal de meerderheid van de **leden** akkoord is. Als je akkoord bent, dan doet een lid voor minimaal 25.000 Euro mee in de investering, tenzij de vergadering instemt dat een minderheid van de leden namens Flywheel Impact een deelneming/investering wenst te nemen, mits er voldaan wordt om de groeimentor-rol in te vullen door een van de *we/* participerende leden.
- Het is bekend bij het participierend lid dat de Flywheel coöperatie 10% deelneming neemt per investering. De 10% Flywheel investering wordt verrekend met de entree fee.
- Het participierend lid betaalt in jaar 1 €125 per maand contributie, ingaand vanaf de oprichtingsdatum. Dit wordt jaarlijks gefactureerd door Flywheel Impact. Betaling dient binnen 30 dagen te geschieden.
- In jaar 2 wordt de nieuwe contributie bepaald door de leden tijdens de Algemene Ledenvergadering (ALV), één en ander afhankelijk van het op te stellen budget en aantal leden.

Nieuwe leden worden voorgedragen door het bestuur aan de ALV. Met een meerderheid aan stemmen (>50%) wordt een nieuw lid geaccepteerd.

---

### 5. Verplichtingen

Om het lidmaatschap effectiever en waardevoller te maken, dienen leden zich te houden aan de volgende verplichtingen:

- Actief participeren en aanwezig zijn tijdens de Flywheel kwartaal sessies
- Actief zoeken naar investeringen die voldoen aan het Flywheel Scoreboard, waarin we vastgelegd hebben wat voor type (tech) investeringen we nastreven. Het Flywheel

scorecard is onderdeel van de kwartaalsessies en leden beslissen over mogelijke wijzigingen in investeringsstrategie.

- Intentie om actief te investeren van minimaal 100.000 Euro in 1 of meerdere investerings BV's binnen 3 jaar. De minimale investering per investering is 25.000 Euro.
- Een actieve rol willen aannemen in Flywheel Impact en/of bij één van de investeringen die gedaan wordt.

---

## 6. Kennis inkoop

Flywheel Impact ondersteunt bedrijven niet alleen met een investering, maar ook met kennis. Deze kennis wordt gefactureerd vanuit Flywheel Impact. Flywheel huurt deze kennis in bij de leden. De marge hiervoor is bepaald op 25%. Voorbeeld: HR-manager heeft een uurtarief van 200 Euro p/uur. Flywheel koopt in voor 160 Euro bij Flywheel lid en factureert aan klant voor Euro 200.

---

## 7. Beëindiging

Bij beëindiging van het lidmaatschap worden de certificaten aangeboden conform het bepaalde in artikel 9 van de Statuten. In het eerste jaar na aanschaf van de certificaten geldt als waarde de laagste waarde van het bedrag gelijk aan de koopprijs, de nominale waarde of de marktwaarde van de aandelen. De koopprijs na het eerste jaar wordt, tenzij de aanbieder en de mede-certificaathouder eenparig anders overeenkomen, vastgesteld door één (1) onafhankelijke deskundige, die door het Nederlands Instituut voor Register Valuators wordt benoemd. Komen partijen hieromtrent niet binnen twee (2) weken na de aanbieding van de certificaten zoals omschreven in de statuten in artikel 9 lid 1 van de Statuten tot overeenstemming, dan verzoekt de meest gereede partij aan de voorzitter van de Nederlandse Beroepsorganisatie van Accountants, de benoeming van voornoemde onafhankelijke deskundige.

Bij vertrek moet het lid alle relevante verwijzingen naar Flywheel Impact per direct verwijderen.

---

## 8. Intellectuele eigendom

Flywheel Impact verleent een licentie voor het gebruik van zijn handelsmerken en intellectuele eigendomsrechten. Bij beëindiging moet het lid alle verwijzingen naar Flywheel Impact verwijderen.

## 9. Geschillenbeslechting

Geschillen worden beslist door het bestuur. Indien het bestuur niet tot overeenstemming komt, wordt een mediator ingeschakeld. Als ook dit niet tot een oplossing leidt zal de bevoegde rechter te Amsterdam worden aangewezen om het geschil op te lossen.

---

## 10. Geheimhoudingsclausule

Geen lid mag vertrouwelijke informatie openbaar maken of gebruiken, zowel tijdens als na het lidmaatschap. Vertrouwelijke informatie omvat onder andere financiële gegevens, processen, klantgegevens en handelsgeheimen.

---

## 11. Winstreservering

Het lid verklaart hierbij kennisgenomen te hebben dat 10% van de winst gereserveerd wordt voor 'goede doelen'. De goede doelen worden bepaald door de leden.

## 11. Flywheel Impact statuten

Het lid verklaart hierbij kennisgenomen te hebben van de Flywheel Impact Cooperatie U.A. statuten en daarmee akkoord te zijn.

## ONDERTEKEND

Het LID	Namens Flywheel Impact
Naam:	John van Nijnatten Bestuursvoorzitter
Datum:	
Handtekening	Handtekening: 